



COLORINE, grossiste indépendant multimarques, est une PME spécialisée dans la distribution de produits « peintures et décorations » en Ile de France.

Aujourd'hui COLORINE c'est 117 collaborateurs qui participent à notre développement.

Nos atouts ?

- Une implantation géographique de 16 points de vente,
- Une large offre de produits (peintures, revêtements murs et sols, enduits et colles, matériels divers, outillages...)
- Une qualité de service inégalée,
- Des équipes de professionnels compétents et conviviaux
- Une forte culture d'entreprise

Avec plus de 31k€ de C.A. réalisé sur 2017, nous souhaitons renforcer notre équipe de commerciaux itinérants (11 p.) et recherchons :

1 Technico-Commercial itinérant Second-Œuvre Bâtiment - H/F *Peintures / revêtements sol/murs* **Secteur Ile de France**

Votre mission

Rattaché(e) à notre Chef des ventes, vous travaillez en synergie avec votre agence de secteur pour prendre en charge commercialement une zone géographique cible sur des départements Ile de France présélectionnés.

Dans ce cadre, votre objectif est de consolider et développer votre portefeuille de clients professionnels tels que des artisans, des entreprises de peinture, des entreprises générales, mais aussi administrations, collectivités, hôtels...

A ce titre, les 3 axes principaux de vos missions seront de :

- Fidéliser et intensifier notre présence auprès de nos clients existants
- Prospector activement et créer une nouvelle clientèle
- Diagnostiquer les besoins des clients et élaborer des devis techniques

Votre profil :

Homme ou femme de « terrain », vous possédez une première expérience commerciale réussie en environnement second-œuvre Bâtiment sur des produits proches (peinture, revêtements sols ou murs, matériaux ...) auprès d'une clientèle de professionnels et d'artisans.

Vous possédez un gout certain pour la technique et vous êtes motivés par l'environnement bâtiment.

Au-delà d'un diplôme, nous recherchons avant tout une personnalité ! Une **énergie gagnante** et **conviviale**, un **état d'esprit combatif** et un réel esprit d'équipe sont des éléments indispensables pour s'épanouir chez COLORINE.

Par ailleurs, **dynamisme, goût du terrain, excellent relationnel, sens du travail de fond** avec un **sens aigu du service clients** teinté d'un **talent commercial naturel** seront les maîtres vers votre réussite.

COLORINE, toujours plus proche de vous, propose :

- Une formation complète à nos produits et aux techniques de vente.
- Une approche commerciale passionnante, à la fois relationnelle et technique.
- Une PME solide et en développement.
- Une rémunération attractive (fixe + variable + véhicule de société).

Localité : Poste à pouvoir en Ile de France (94).

Confidentialité assurée.

Vous vous reconnaissez ? Alors n'hésitez plus postulez !

Merci d'adresser votre candidature à : recrutement@colorine.fr Préciser impérativement en objet du mail la référence suivante : BR/ATC/2019

Mots clés : second-œuvre, bâtiment, commercial, technico-commercial, vente, affaires, peinture, matériaux, revêtements, outillage, négoce, distribution, grossiste, sols, murs, prescription, décoration.